

「第13期 TEP ビジネスプラン作成セミナー」及び「KOIL STARTUP PROGRAM 2024」

参加企業募集開始

事業づくりの基礎知識やノウハウを学びながら、伴走するメンターに何度でも相談可能

技術系スタートアップの支援組織『TEP』（正式名称：一般社団法人 TX アントレプレナーパートナーズ、代表理事：国土 晋吾）は、2024年6月に開催予定の「TEPビジネスプラン作成セミナー（以下、TEP BP セミナー）」の参加企業を、4月15日（月）より募集開始しております。TEP BP セミナーは、TEP が本拠点とする柏の葉キャンパスにて2012年より毎年開催しており、今回が第13期の開催となります。

TEP BP セミナーは、2022年よりスタートした「KOIL STARTUP PROGRAM（以下、KSP）」（主催：三井不動産株式会社、企画運営：TEP）においても受講必須のセミナーとなっており、スタートアップに必要な基本的知識の習得やビジネスプランの骨子の構築をハンズオンで徹底支援しています。KSP では TEP BP セミナー受講後に、引き続き3か月間の個別メンタリングを実施し、ビジネスプランのより一層のブラッシュアップを図ります。KSP は、昨年より三井不動産と柏市による共催となり、TEP は引き続き企画運営を担って参ります。

TEP BP セミナーの参加審査はなく参加費 55,000 円／人（税込）、KSP は参加審査があり選考されれば参加費無料で、KSP は5月1日（水）より参加企業の募集を開始いたします。

■第13期 TEP ビジネスプラン作成セミナー 概要



第13期 TEP ビジネスプラン作成セミナー

投資家の心をつかむ
ビジネスプランのコツ、教えます。

参加申込受付中

2024
6/29 (土) 終日
6/30 (日) 終日
7/13 (土) 午後
7/20 (土) 午後

セミナーでは実際にビジネスプランを作成・ブラッシュアップし、投資家に向けたプレゼンのポイントを学びます。

中小企業やスタートアップの支援経験が豊富な TEP メンター会員を講師陣に迎え、DAY1・DAY2 で講義 & ワークショップ、DAY3・DAY4 およびセミナー期間中にメンタリングを実施いたします。本セミナーは、柏市の『特定創業支援等事業』に認定されています。セミナー修了者は、会社設立時の登録免許税の減免、信用保証協会の保証制度における要件緩和、日本政策金融公庫の融資における利率引下、などのメリットを享受出来ます。

・主催/企画運営： 一般社団法人 TX アントレプレナーパートナーズ (TEP)

- ・期間: 2024年6月29日(土)、30日(日)、7月13日(土)、20日(土)の全4日間
- ・会場: KOIL (千葉県柏市若柴 178 番地 4 柏の葉キャンパス 148 街区 2 ショップ&オフィス棟 KOIL6F)
- ・参加費: 全4回 1名 55,000円(税込)
- ・定員: 最大12名
- ・対象者: 起業検討中の方、スタートアップ・中小企業経営者、新規事業担当等で、ビジネスモデル・ビジネスプランを新たに作成したい方や、ブラッシュアップしたい方など
- ・応募締切: 2024年6月17日(月)14:00
- ・申込み: <https://tepbpseminar2024.peatix.com/>
- ・詳細: <https://www.tepweb.jp/event/2024-bp/>

■KOIL STARTUP PROGRAM 2024 概要



本プログラムは、新産業創造を牽引するスタートアップの事業成長支援を目的とし、事業推進のために必要な基礎知識の習得や、自社のビジネスモデル・ビジネスプランの骨子を実践的に構築するセミナーの受講、メンタリングを通じて、事業の構築支援や場・機会を提供し、成長を後押しするものです。

全4か月間のうち、最初の1か月間に「TEP ビジネスプラン作成セミナー」を受講いただき、その後継続して3か月間の個別メンタリングをTEPメンターが実施いたします。

- ・共催: 三井不動産株式会社、柏市
- ・企画運営: 一般社団法人 TX アントレプレナーパートナーズ(TEP)
- ・期間: 2024年6月29日(土)~10月末日
- ・会場: KOIL(千葉県柏市若柴 178 番地 4 柏の葉キャンパス 148 街区 2 ショップ&オフィス棟 KOIL6F)
- ・参加費: 無料
- ・選考審査: 検討されているビジネスの市場性、競争優位性、実現性、三井不動産との親和性、プログラム参加に対する姿勢などを総合的に判断し決定されます。
- ・応募締切: 2024年6月3日(月)正午 必着
- ・申込み: <https://www.koil.jp/ksp/contact/>

※事業説明資料がある場合はご提出(20 ページ、10MB まで)。事業説明資料が無くても問題ございません。

・詳細:<https://www.koil.jp/ksp/> 応募資格等ご確認の上お申し込みください。

■「第 12 期 TEP ビジネスプラン作成セミナー」/「KOIL STARTUP PROGRAM 2023」参加企業の声

【主な実績:11 件の新規営業開拓】

保守・メンテナンス業務をオンラインでスマートに管理・解決

ホシュー株式会社 取締役 高木 一郎 氏

メンターから、お客様に寄り添い、同じ目標を目指して課題解決する「伴走支援型」の話を聞いてから相手の立場に寄り添って、従業員とコミュニケーションを取れるようになりました。中間報告が終わった後、11 件の新規営業に行けました。今回のプログラムを通して、事前にどのような会社で、どのような部署の、どのような役職の方が対応してくださるのかを徹底的にリサーチしてから営業に臨むようになり、営業スキルが磨けました。



【主な実績:50 件の「テグミー」の販路拡大】

環境に制限されない子供の可能性を追求知育玩具「テグミー」を提供

株式会社エドギフト 代表取締役 越川 光 氏

ある意味強引に事業を進めてきた中で悩んでいることを包み隠さず相談したところ、否定することなく受け止めてもらったので、「あ、この場では何でも話していいんだ」と思えました。メンターは伴走者のように「自分ならこんなふうにやってみる」と提案をして、二人三脚で事業を作り上げてくれる存在でした。都度事業に関する具体的なアドバイスももらいましたが、振り返ってみると、プラクティカルなアドバイスよりも気持ちや熱量のほうが強く印象に残っています。



【主な実績:20 名以上のモニター獲得】

パーソナル助産師が妊婦の健康をオンラインで伴走サポート

株式会社 MamaWell 代表取締役 関 まりか 氏

このプログラムに参加するまでは、「本当に進めて大丈夫なのかな」と思うことが多かったのですが、メンターに相談しながら、5 か月間「目の前のことでいっぱいになり、常に全体を見て動くこと」を意識して過ごしました。各部門のマネージャーに権限委譲して、自分にしかできない仕事にできるだけフォーカスできるように改善していきました。



■一般社団法人 TX アントレプレナーパートナーズ(TEP) <https://www.tepweb.jp/>

TX アントレプレナーパートナーズ(TEP)は、日本のトップレベルの技術をビジネス化し普及させることを目的とする技術系スタートアップ企業の支援組織です。コア技術を持ち、そのビジネス化を目指す技術系スタートアップを中心に、起業・経営経験が豊富なエンジェル投資家、専門的アドバイスが可能なメンター、スタートアップとの連携を望む大手企業らを会員として組成しています。現在は、大学や研究機関、地域行政、そして海外の同様のスタートアップ・コミュニティにもネットワークを広げており、世界でも有数の技術系スタートアップのエコシステムを形成

しています。

【お問い合わせ先】

一般社団法人 TX アントレプレナーパートナーズ事務局

E-MAIL: contact@tepweb.jp