

本セミナーは、  
柏市の『特定創業支援等事業』  
に認定されています。

セミナー修了者は、会社設立時の登録免許税の減免、信用保証協会の保証制度における要件緩和、日本政策金融公庫の融資における利率引下、などのメリットを享受出来ます。

# 投資家の心をつかむ ビジネスプランのコツ、教えます。

セミナーでは実際にビジネスプランを作成・ブラッシュアップし、投資家に向けたプレゼンのポイントを学びます。

一人で事業を推進するには限界があります。豊富な経験を持つメンター達と一緒に、改めてビジネスを組み立ててみませんか。

どれだけ優秀な起業家でも、一人で事業を推進するには限界があります。事業を効率的に推進するためには、自分の考えを整理し、相手を説得して、資金や人を集めなければなりません。本セミナーでは、DAY1・DAY2でのレクチャー & ワークショップ、DAY3・DAY 4でのグループメンタリング & プレゼン、そしてセミナー期間中いつでも可能な個別メンタリングを通じて、ビジネスを考える際の基本的な思考プロセスや資料作成、投資家への伝え方などを、実践的に学んでいきます。

## 講座概要

日程 2024年

6月29日(土) 終日

6月30日(日) 終日

7月13日(土) 午後

7月20日(土) 午後

※6月29日～30日にかけては近隣へ宿泊されることを  
お勧めします。詳しくはお申し込み時にご案内します。

会場 KOIL (柏の葉オープンイノベーションラボ)

千葉県柏市若柴178 番地4柏の葉キャンパス148街区2ショップ&オフィス棟6F  
つくばエクスプレス線・柏の葉キャンパス駅 西口より徒歩1分

参加費 全4回 55,000円(税込) / 人

対象者 起業検討中の方、スタートアップ・中小企業経営者、新規事業担当者等で、  
ビジネスモデル・ビジネスプランを新たに作成したい方や、ブラッシュ  
アップしたい方

定員 12名

留意点 パワーポイントにてプレゼンテーションを作成しますので、ノートPCを  
ご持参ください。ノートPCをお持ちでない方は事前にご相談ください。

## 受講者の声

Q1. 受講して良かったポイントは? Q2. その後どう役立っていますか? Q3. このセミナーは受講すべき?

メンター陣の密着フィードバックで、  
第11期受講者 宮澤 留以さん  
(株式会社sci-bone 代表取締役)

A1. 短時間でビジネスアイデアの壁打ちを繰り返すことで、事業の課題や強みの整理が高速に進んだ点が非常に良かったです。また、メンター陣からのフィードバックも専門的な内容が多く、弊社の事業やアイデアを理解してもらった上での確かな打ち手を決定することができたと感じています。



A2. 実際のプログラムの中で決めたアクションを実行していくことで、ニーズ検証とシーズ確立を両立して進めることができています。また、その後に参加したピッチイベントでも、ブラッシュアップしたアイデアやピッチについて高い評価を受ける機会が多くなりました。

A3. ビジネスプランが固まっていな段階であれば、間違いなく参加するべきだと思います。というのも、専門性の高いメンター陣の密着フィードバックを受けられる機会は、ビジネスプランが固まっていな段階ではほとんど受けることができないためです。本気で事業創出していきたい方は是非チャレンジされると良いと思います！

複数のメンターと壁打ちができ、  
今抱えている課題の解決に繋がる!  
第12期受講者 関まりかさん  
(株式会社MamaWell 代表取締役)

A1. 短時間で複数のメンターと壁打ちができ、思考の整理・課題解決に繋がりました。また、毎回プレゼンの機会があり実践を重ねることで自信がつかえました。



A2. 実ビジネスの方向性を洗練させられたことで、その後実績に繋がる機会に恵まれました。また、このセミナーの学びから、より結束のあるチームを作ることができたと思います。

A3. 強く受講を勧めます。ビジネスをしていくにあたり基盤となる専門的知識が得られるだけでなく、どのメンターの先生方も親身になって一緒に考えてくださり、必ず今抱えている課題の解決に繋がると思います。

# 事業づくりの基礎知識やノウハウを学びながら、伴走するメンターに何度でも相談できる1か月

資金調達にも事業パートナー探しにも、必ず必要になるビジネスプラン。1か月で集中してプロと作り上げるチャンスです！

**PROGRAM (予定)** ※各日程の間の期間にも slack 等を活用したメンタリングが可能です。

## DAY1：6月29日(土) 座学とワークショップで基礎知識を徹底インプット

- 09:30-10:00 自己紹介
- 10:00-10:50 全体オリエン&ビジネスプラン作成の動所 (講師：尾崎典明)
- 10:50-12:05 ビジネスプラン準備ワーク“強みと価値” (講師：福山浩平)  
昼食
- 13:05-14:35 “ビジネスに必要な要素” 顧客・課題・解決策” (講師：市村慶信)  
休憩
- 14:45-15:45 分析手法と論理的思考 (講師：重松崇志)  
休憩
- 15:55-16:35 ビジネスモデルを創ろう！ (講師：木村康紀)
- 16:35-18:00 グループ内メンタリング
- 18:30- 懇親会 ※希望者は懇親会終了後に引き続きメンタリングを実施



## DAY2：6月30日(日) グループ内メンタリングでビジネスプランの作成開始

- 09:15-09:30 オリエンテーション&振り返り
- 09:30-10:20 人を魅了するプレゼンのコツ (講師：徳橋英治)  
休憩
- 10:30-11:20 事業に活かす知財 (講師：田村良介)  
休憩
- 11:30-12:30 説得力のある収支計画の作り方 (講師：山岸朝典)  
昼食
- 13:30-16:00 グループ内プレゼン&メンタリング
- 16:00-17:00 選抜者プレゼン
- 17:00- ラップアップ



## DAY3：7月13日(土) 支援制度を学び、ビジネスプランをさらにブラッシュアップ

- 13:00-13:10 オリエンテーション&振り返り
- 13:10-13:25 柏市スタートアップ支援策のご案内 (講師：柏市)
- 13:25-13:40 日本政策金融公庫の支援について (講師：日本政策金融公庫)  
休憩
- 13:50-15:20 グループ内プレゼン&メンタリング  
休憩
- 15:30-17:00 グループ内ディスカッション、最終プレゼン者選定
- 17:00- ラップアップ



## DAY4：7月20日(土) 1か月間の集大成をプレゼン！次のステップへ

- 13:00-13:10 オリエンテーション
- 13:10-14:40 プレゼンテーション  
休憩
- 14:50-16:20 プレゼンテーション  
休憩
- 16:50-17:20 審査結果発表・全体講評
- 17:20-17:30 クロージング
- 17:30- 解散、懇親会 (任意参加)



## TEP 講師・メンター



尾崎 典明 S-factory 代表 / ビジネスクリエイター

日本を元気にするため、全国の現場で志ある起業家の皆さんのお手伝い。愛嬌とフットワークの軽さが持ち味。



福山 浩平 F P フォース株式会社 代表取締役 / 中小企業診断士

ビジョン実現を支援する経営数値の専門家。会計事務所、コーチングファーム、金融機関で一貫して経営者を支援。



市村 慶信 株式会社プロメテウス 代表取締役

2014年に電子機器の量産、事業化サポートを行うコンサルティング会社を設立、多くのベンチャー企業を支援。



重松 崇志 ビジネスコンサルタント

金融機関での営業、総合系コンサルティングファームを経て現職。大企業からスタートアップまで経営者に寄り添う伴走支援を実施。



木村 康紀 日本橋東京法律事務所 弁護士

企業法務系の法律事務所に6年在籍した後、内閣府に3年間出向。ベンチャーの顧問先も複数抱える。



徳橋 英治 株式会社セルフトランセンデンス 代表取締役

大手印刷会社、コンサルティング会社を経て、2010年現職、組織、人材コンサルティング会社設立、代表取締役に就任。



田村 良介 弁理士法人ライトハウス 国際特許事務所 所長 / 弁理士

化学メーカーの研究開発、特許事務所、コンサルティング会社を経て、2007年に特許事務所を設立。



山岸 朝典 池森ベンチャーサポート (ivs) 事業統括責任者 / 公認会計士

日頃は VC で、ベンチャー企業向け投資とハンズオン支援に取り組む。エッジの効いた起業家との出会いに期待。

### 一般社団法人 TXアントレプレナーパートナーズ (TEP) について

TEPは、日本のトップレベルの技術をビジネス化し社会普及させることを目的として、2009年に設立された国内有数のスタートアップ支援組織です。

本セミナーでは、スタートアップの事業構築の考え方を活用し、受講いただく皆様ご自身の事業計画の骨子を、メンター達が伴走しながら共に作り上げていきます。

## お申し込み方法

下記のURLまたはQRコードよりpeatixのページにアクセスし、フォームから以下内容を入力してお申込下さい。

<https://tepbpseminar2024.peatix.com>

1. 企業名
2. 参加者の氏名、役職、電話番号、E-mail
3. 企業の設立年数、従業員数、資本金額
4. 事業分野・マーケット (50文字以内)
5. 自社の事業の強み、弱み (200文字以内)
6. 将来的に目指すビジネス規模 (100文字以内)
7. 当講座への参加目的 (400文字以内)



申込締切：

2024年6月17日 (月)  
14:00 まで

定員に達し次第締切！  
お早めにお申し込みください。

※ご提出頂いた情報をもとに、セミナーでのグループ分けを行います。

※参加費はお申込時にpeatixにてお支払いとなります。受講について事前にご相談されたい方はTEP事務局 (contact@tepweb.jp) までご連絡下さい。