

# 投資家の心をつかむ ビジネスプランのコツ、教えます。

セミナーでは実際にビジネスプランを作成・ブラッシュアップし、投資家に向けたプレゼンのポイントを学びます。

一人で事業を推進するには限界があります。豊富な経験を持つメンター達と一緒に、改めてビジネスを組み立ててみませんか。

どれだけ優秀な起業家でも、一人で事業を推進するには限界があります。事業を効率的に推進するためには、自分の考えを整理し、相手を説得して、資金や人を集めなければなりません。本セミナーでは、DAY1・DAY2での講義＆ワークショップ、DAY3・DAY4でのプレゼンテーション、そしてセミナー期間中いつでも可能な個別メンタリングを通じて、ビジネスを考える際の基本的な思考プロセスや資料作成、投資家への伝え方などを、実践的に学んでいきます。

## 講座概要

- 期間 2022年7月2日(土)終日、7月3日(日)終日、7月17日(日)PM、7月30日(土)PMの4日間  
※7月2日～7月3日にかけては宿泊となります。
- 会場 つくばエクスプレス線 柏の葉キャンパス駅すぐ  
**KOIL** (柏の葉オープンイノベーションラボ)  
千葉県柏市若柴178番地4柏の葉キャンパス148街区2ショップ&オフィス棟6F  
つくばエクスプレス柏の葉キャンパス駅西口1分
- 宿泊 三井ガーデンホテル柏の葉(7月2日～7月3日)
- 参加費 全4回 60,000円(税込)  
(1名分)  
※宿泊込み(朝食付き)の金額となります。  
※宿泊を希望しない方はお申し込み前にTEP事務局までご相談ください。
- 対象者 現在起業を考えている方、既に起業している経営者、企業内の新規事業担当
- 人数 12名
- 留意事項 ※パワーポイントにてプレゼンテーションを作成しますので、ノートPCをご持参ください。ノートPCをお持ちでない方は事前にご相談ください。

## 受講者の声

Q1. 受講して良かったポイントは? Q2. その後どう役立っていますか? Q3. このセミナーは受講すべき?

### 毎年参加して、自分と会社の成長の答え合わせの場に

第8・9期受講者 大塚 和男さん  
(株式会社Refine 代表取締役)

A1.日々の業務の中で、長期的な事業計画を立てる時間がない、自分と向き合う時間がない。または、誰かにアイデアを聞いてほしい、自分の進むべき道は合っているのか確認したい、時間をかけて向き合う必要があることに、時間を作らず後回しにすることが多かったのですが、このセミナーは、そんな大事な時間を作ります。だすきつかけの場を設けてくれます。



A2.マイナビの新規事業のプレゼン、前澤ファンドへの参加など、出来上がった事業計画をさらにブラッシュアップしたことで、本来なら時間のかかる資料作りも忙しい合間の中で提出することができました。

A3.はい、受講するべきです。自分は毎年参加し、昨年度の自分の成長、会社の成長の答え合わせの場として、心情に変化はないか?進むべき道は合ってるか?など確認の場となります。

### 先生方の驚くほどの熱量で、自信もモチベーションもぐっとUP

第10期受講者 柳原 優希さん  
(株式会社philic 代表取締役)

A1.短期間で一気にビジネスプランを練り上げられたことです。ぼんやりとしか描けていなかった事業計画でしたが、先生方にご指導頂きながら課題や弱みを1つ1つ洗い出し、クリアしていくことで、圧倒的にブラッシュアップした事業計画書を完成させることができました。ローンチに向け進行中です。



A2.プレゼンテーション未経験で不安しかなかった私ですが、専門家の講義と実践の場があったおかげで、資料作りや発表にも自信ができました。おかげで、ショートピッチや突然事業説明を求められた場合でも、対応できています。

A3.迷わず受講をおすすめします。既にビジネスプランの大枠ができていても、まだアイデア段階の人も、必ず実りあるセミナーになると思います。先生方が驚くほどの熱量で対応して下さいるので、モチベーションもぐっと上がります。

## ■ 本セミナーの特徴

第1日目、2日目は、各レクチャーで基礎知識をしっかりと学び、その直後にはレクチャー内容に応じて、実際に自分のビジネスについて考え、メンターの指導のもと手を動かすワークショップを行います。その繰り返しにより、ビジネスプランの骨子を構築していきます。第3日目には、グループ内でのプレゼンやグループメンタリングで客観的な視点を得てブラッシュアップを加え、第4日目の最終プレゼンに向けて備えます。各回のセミナーの合間にも、受講生及びメンターが登録されたslackを活用し、1か月間、オンラインでもメンタリングが継続されます。この一連の壁打ちで、集中した期間でビジネスの骨子を強化することが可能となります。



日程	時間	プログラム	担当講師
第1日目 7月2日(土)	9:30~ 10:00~	自己紹介ピッチ 全体オリエン&ビジネスプラン作成の勘所	尾崎 典明
	10:50~	<b>ビジネスの心得について</b>	上村 崇
	11:50~	昼食	
	13:00~	<b>ビジネスプランを準備する</b> ワークショップ	畔上 靖
	14:30~	休憩	
	14:40~	<b>ビジネスに必要な3要素“顧客・課題・解決策”</b> ワークショップ	市村 慶信
	16:10~	休憩	
	16:20~	<b>ビジネスモデルを創ろう!</b> ワークショップ	木村 康紀
	17:00~	グループ内メンタリング ※希望者は、懇親会終了後に引き続き実施	
	18:00~	懇親会	
..... slack、zoomを使ったメンタリングが継続 .....			
第2日目 7月3日(日)	9:15~	オリエンテーション&振り返り	尾崎 典明
	9:30~	<b>人を魅了するプレゼンのコツ</b> ワークショップ	徳橋 英治
	10:20~	休憩	
	10:30~	<b>事業に生きる知財</b> ワークショップ	田村 良介
	11:20~	休憩	
	11:30~	<b>説得力のある収支計画のつくり方</b> ワークショップ	八木 志津馬
	12:30~	昼食	
	13:30~	グループ内プレゼン&メンタリング	
	16:00~	選抜者プレゼンテーション	
	17:00~	ラップアップ	尾崎 典明
..... slack、zoomを使ったメンタリングが継続 .....			
第3日目 7月17日(日)	13:00~	オリエンテーション&振り返り	尾崎 典明
	13:10~	<b>特定創業支援等事業について</b>	柏市
	13:25~	<b>日本政策金融公庫の支援について</b>	日本政策金融公庫
	13:40~	休憩	
	13:50~	グループ内プレゼン&メンタリング	講師およびメンター陣
	15:20~	休憩	
	15:30~	グループ内ディスカッション、最終プレゼン候補選定	講師およびメンター陣
17:00~	ラップアップ		
..... slack、zoomを使ったメンタリングが継続 .....			
第4日目 7月30日(土)	13:00~	オリエンテーション	尾崎 典明
	13:10~	選抜者プレゼンテーション	審査員 (エンジェル投資家)
	14:40~	休憩	
	14:50~	選抜者プレゼンテーション	審査員 (エンジェル投資家)
	16:20~	休憩(審査員審査)	
	16:50~	審査結果発表・全体講評	尾崎 典明
	17:20~	クロージング	
	17:30~	解散	

## ■ 講師・メンター

**S-factory 代表  
コンサルタント・  
ビジネスクリエイター**

**尾崎 典明**

日本を元気にするため、全国の現場で志ある起業家の皆さんのお手伝い。愛嬌とフットワークの軽さが持ち味。

**株式会社  
epiST 株式会社  
代表取締役社長 / CEO**

**上村 崇**

2005年(株)ALBERT 設立。代表取締役、2015年に東証マザーズ上場。2019年 epiST 株式会社代表取締役社長 / CEO。

**株式会社  
シー・トゥ・ディ  
代表取締役**

**畔上 靖**

Deloitte Consulting、NRI 野村総合研究所、三菱 UFJリサーチ&コンサルティング等にてマネジメント職を歴任後、(株)シー・トゥ・ディ(C2D)を創設。

**株式会社  
プロメテウス  
代表取締役**

**市村 慶信**

2014年に電子機器の量産、事業化サポートを行うコンサルティング会社を設立、多くのベンチャー企業を支援。

**日本橋東京  
法律事務所  
弁護士**

**木村 康紀**

企業法務系の法律事務所に6年在籍した後、内閣府に3年間出向。ベンチャーの顧問先も複数抱える。

**株式会社セルフ  
トランセンデンス  
代表取締役**

**徳橋 英治**

大手印刷会社、コンサルティング会社を経て、2010年現職、組織、人材コンサルティング会社設立、代表取締役に就任。

**特許業務法人  
ライトハウス  
国際特許事務所 所長  
弁理士**

**田村 良介**

化学メーカーの研究開発、特許事務所、コンサルティング会社を経て、2007年に特許事務所を設立。

**公認会計士**

**八木 志津馬**

大手監査法人に勤務する「公認会計士」、IPOの支援、M&Aのご相談から、法定監査まで、日夜、日本の企業を応援。

**ビジネス  
コンサルタント**

**重松 崇志**

金融機関で事業投資業務を経て、現在コンサルティングファームに在籍。皆様のアイデアをカタチにするサポートを実施。

**池森ベンチャーサポート (株)  
事業統括責任者  
/ 公認会計士**

**山岸 朝典**

日頃はVCで、ベンチャー企業向け投資とハンズオン支援に取り組む。エッジの効いた起業家との出会いに期待。

## お申し込み方法

下記のURLまたはQRコードよりpeatixのページにアクセスし、フォームから以下内容を入力してお申込下さい。

<https://tepbpseminar2022.peatix.com>



1. 企業名
2. 参加者の氏名、役職、電話番号、E-mail
3. 企業の設立年数、従業員数、資本金額
4. 事業分野・マーケット (50文字以内)
5. 自社の事業の強み、弱み (200文字以内)
6. 将来的に目指すビジネス規模 (100文字以内)
7. 当講座への参加目的 (400文字以内)

※ご提出頂いた情報をもとに、セミナーでのグループ分けを行います。  
※参加費はお申込時にpeatixにてお支払いとなります。受講について事前にご相談されたい方はTEP事務局 (contact@tepweb.jp) までご連絡下さい。

**申込締切：2022年6月17日(金)**

**定員に達し次第締切！お早めにお申し込みください。**

※進行上、プログラム内容は予告なく変更される場合がございます。予めご了承ください。

## 一般社団法人 TXアントレプレナーパートナーズ (TEP) について

TEPは、技術系スタートアップの効果的な支援のため、起業・経営経験が豊富なエンジェル投資家、専門的アドバイスが可能なメンター、スタートアップとの連携を望む大手企業らを会員として組成する組織です。大学や研究機関、地域行政をはじめ、海外の同様のベンチャーコミュニティにもネットワークを広げており、世界でも有数の技術系スタートアップのエコシステムを構築しています。