

セミナー受講者は  
柏市内での法人設立  
費用が半額になります！  
※詳しくはお問い合わせください。

# 投資家の心をつかむ ビジネスプランのコツ、教えます。

セミナーでは実際にビジネスプランを作成・ブラッシュアップし、  
投資家に向けたプレゼンのポイントを学びます。

# TEP

TX ENTREPRENEUR PARTNERS  
一般社団法人TXアントレプレナーパートナーズ

一人で事業を推進するには限界があります。豊富な経験を持つメンター達と一緒に、改めてビジネスを組み立ててみませんか。

どれだけ優秀な起業家でも、一人で事業を推進するには限界があります。事業を効率的に推進するためには、自分の考えを整理し、相手を説得して、資金や人を集めなければなりません。本セミナーでは、DAY1・DAY2での講義&ワークショップ、DAY3・DAY4でのプレゼンテーション、そしてセミナー期間中いつでも可能な個別メンタリングを通じて、ビジネスを考える際の基本的な思考プロセスや資料作成、投資家への伝え方などを、実践的に学んでいきます。

## 講座概要

- 期間 2020年  
10月31日(土)、11月1日(日)、  
11月15日(日)PM、11月29日(日)PMの4日間  
※10月31日～11月1日にかけては宿泊となります。
- 会場 つくばエクスプレス線 柏の葉キャンパス駅すぐ  
**KOIL** (柏の葉オープンイノベーションラボ)
- 宿泊 三井ガーデンホテル柏の葉 (10月31日～11月1日)
- 参加費 全4回 60,000円 (税込)  
※宿泊込み (朝食付き) の金額となります。
- 対象者 現在起業を考えている方、既に起業している経営者、  
企業内の新規事業担当
- 人数 10名
- 留意事項 ※オンライン参加をご希望の方は、下記お問い合わせ先まで個別にご連絡下さい。  
※パワーポイントによりプレゼンテーションファイルを作成しますので、ノートPCをご持参ください。ノートPCをお持ちでない方は事前に御相談ください。

## 受講者の声

Q1. 受講して良かったポイントは？ Q2. その後どう役立っていますか？ Q3. このセミナーは受講すべき？

### 本セミナーの事業計画で起業！ 本気な人ほどお勧め

第7期受講者 佐藤 壘さん  
(株式会社バーチャルwindウ代代表取締役)

A1. 錚々たる顔ぶれの講師の先生方に、濃密にご指導をいただきましたこと。先生方のご専門の幅広さ、知識の深さはもとより、熱量の高さも本セミナーの特徴のように思います。受講生の事業計画に建設的なアイデアを付加いただくだけでなく、セミナー期間中は忙しい中メールでご指導いただくなど、大変親身にフォローいただきました。



A2. 泊りがけの講習では夜遅くまで事業計画づくりにお付き合いいただきまして、その中で自然に関係性も濃くなっていったように思います。講師陣の先生方にはその後もいろいろなお相談に乗っていただいております。

A3. 私は実際にこちらのセミナーで作成した事業計画をベースに、脱サラして起業しました。机上の空論ではなく、実務に沿った実のある学びが得られるセミナーですので、「本気」な人にほど参加をお勧めしたいです。

### 毎年参加して、自分と会社の 成長の答え合わせの場に

第8期受講者 大塚 和男さん  
(株式会社Refine 代表取締役)

A1. 日々の業務の中で、長期的な事業計画を立てる時間がない、自分と向き合う時間がない。または、誰かにアイデアを聞いてほしい、自分の進むべき道は合っているのが確認したい。時間をかけて向き合う必要があることに、時間を作らず後回しにすることが多かったのですが、このセミナーは、そんな大事な時間を作りだすきっかけの場を設けてくれます。



A2. マイナビの新規事業のプレゼン、前澤ファンドへの参加など、出来上がった事業計画をさらにブラッシュアップしたことで、本来なら時間のかかる資料作りも忙しい合間の中で提出することができました。

A3. はい、受講するべきです。自分は毎年参加し、昨年度の自分の成長、会社の成長の答え合わせの場として、心情に変化はないか？進むべき道は合っているか？など確認の場としています。

## ■ 本セミナーの特徴

レクチャーで基本知識をしっかりと学んだ上で、実際に自分のビジネスについて考え、手を動かし、それをブラッシュアップしていく「ワークショップ&メンタリング」の時間を重視しています。これを繰り返すことにより、ビジネスプランの骨子が構築されていきます。



## ■ 現役スペシャリストが集う講師陣。熱意が違います！

S-factory 代表  
コンサルタント・  
ビジネスクリエイター



尾崎 典明

epiST 株式会社  
代表取締役社長 / CEO



上村 崇

日本を元気にするため、全国の現場で志ある起業家の皆さんのお手伝い。愛嬌とフットワークの軽さが持ち味。熱い想いをもって起業し、何が何でも志をなし上げたいというアントレプレナーが大好きです。

(株) インタースコープ、アクセンチュア(株)を経て、2005年に(株)ALBERTを設立、代表取締役に就任。その後2015年に東証マザーズ上場。2017年より(一社)データサイエンティスト協会理事。2019年3月 epiST 株式会社代表取締役社長 / CEO に就任。

日程	時間	プログラム	担当講師
第1日目 10月31日(土)	9:00~9:30	自己紹介ピッチ 全体オリエン&ビジネスプラン作成の動所	尾崎 典明
	10:20	ビジネスの心得について	上村 崇
	11:20~	休憩	STEP 1
	11:30	自社(自分)の強みを知る ワークショップ	畔上 靖
	12:30~	昼食	STEP 2
	13:30~	お客様は誰か? ワークショップ	尾崎 典明
	14:30~	休憩	STEP 3
	14:40~	ビジネスモデルを創ろう! ワークショップ	木村 康紀
	17:10~17:20	まとめ&事務連絡	
	17:20~18:00	ホテル・チェックイン 懇親会	
第2日目 11月1日(日)	9:15~	オリエンテーション&振り返り	尾崎 典明
	9:30~	各社のDay1成果発表会 メンタリング&フィードバック	受講生
	12:30~	昼食	STEP 5
	13:30~	人を魅了するプレゼンのコツ ワークショップ	市村 慶信
	14:30~	休憩	STEP 6
	14:40~	事業に生きる知財 ワークショップ	田村 良介
	15:40~	休憩	STEP 7
	15:50~	説得力のある収支計画の作り方 ワークショップ	八木 志津馬
	16:50~	今日のまとめ	
	17:00~17:30	各グループ宿題の確認 ラップアップ	尾崎 典明
第3日目 11月5日(木)	13:00~	オリエンテーション&振り返り	尾崎 典明
	13:10~	グループ内プレゼン&メンタリング	講師および メンター陣
	14:40~	休憩	
	14:50~	グループ内プレゼン&メンタリング	講師および メンター陣
	16:20~	休憩	
	16:30~18:00	グループ内ディスカッション、最終プレゼン候補選定 ラップアップ	講師および メンター陣
第4日目 11月29日(日)	13:00~	オリエンテーション	尾崎 典明
	13:10~	選抜者プレゼンテーション	審査員 (エンジェル投資家)
	14:40~	休憩	
	14:50~	選抜者プレゼンテーション	審査員 (エンジェル投資家)
	16:20~	休憩(審査員審査)	
	16:50~	審査結果発表・全体講評	
	17:20~17:30	クロージング 解散	尾崎 典明

株式会社  
シー・トゥ・ディ  
代表取締役



畔上 靖

Deloitte Consulting, NRI 野村総合研究所、三菱UFJリサーチ&コンサルティング等、外資・日系ファームにてマネジメント職を歴任。その後(株)シー・トゥ・ディ(C2D)を創設しイノベーションを推進。慶応義塾大学経済学部卒。

日本橋東京法律事務所  
弁護士



木村 康紀

企業法務系の法律事務所に6年在籍した後、内閣府に3年間出向。ベンチャーの顧問先も複数抱えている経験から足もとをすくわれないビジネスプランが作成できるよう支援いたします。

株式会社  
プロメテウス  
代表取締役



市村 慶信

2014年に電子機器の量産、事業化サポートを行うコンサルティング会社を設立して以来、多くのベンチャー企業のお手伝いを行ってきました。戦略、計画の策定から実務のお手伝いまで皆さんの会社の成長と発展に貢献します。

特許業務法人  
ライトハウス  
国際特許事務所 所長  
弁護士



田村 良介

化学メーカーの研究開発、特許事務所、コンサルティング会社を経て、2007年に特許事務所を設立。特許・商標の知的財産のアドバイスだけでなく、事務所経営の経験を活かし、ビジネスプランの作成をご支援します。

公認会計士



八木 志津馬

大手監査法人に勤務する「公認会計士」です。IPOの支援、M&Aのご相談から、法定監査まで、日夜、日本の企業を応援しています。

### 会場のご案内



千葉県柏市若葉178番地4柏の葉キャンパス  
148街区2 ショップ&オフィス棟6F  
つくばエクスプレス 柏の葉キャンパス駅 西口1分

### お申し込み方法

☒ [contact@tepweb.jp](mailto:contact@tepweb.jp)

下記内容をメールにてお送り頂くか、右のQRコードより peatix にてお申し込みください。

1. 企業名
2. 参加者の氏名、役職、電話番号、E-mail
3. 企業の設立年数、従業員数、資本金額
4. 事業分野・マーケット (50文字以内)
5. 自社の事業の強み、弱み (200文字以内)
6. 将来的に目指すビジネス規模 (100文字以内)
7. 当講座への参加目的 (400文字以内)
8. 会場参加またはオンライン参加の希望 (どちらかを選択)
9. その他事業を説明する資料 (※必須ではありません)

※お申込み確認後、メールにて費用支払方法等のご連絡を差し上げます。  
※ご提出頂いた情報をもとに、セミナーでのグループ分けを行います。  
※パワーポイントにてプレゼンテーションを作成しますので、ノートPCをご持参ください。ノートPCをお持ちでない方は事前にご相談ください。

申込締切：2020年10月15日(木)  
定員に達し次第締切。お早めにお申し込みください！

