



第4期TEPビジネスプラン作成セミナー

投資家の心をつかむ 事業計画書のコツ、教えます。

講座終了時までに事業計画書の骨子の完成を目指します。

講座概要

- 期 間 2015年
10月31日(土)、11月 1日(日)、
11月21日(土)、12月 5日(土)の4日間
※10月31日から11月1日にかけては宿泊となります。
- 会 場 つくばエクスプレス線柏の葉キャンパス駅前
KOIL(柏の葉オープンイノベーションラボ)
- 宿 泊 三井ガーデンホテル柏の葉

- 参加費 (1名分) 全4回 一般 60,000円(税込) TEP会員 / KOIL会員 50,000円(税込)
10月31日から11月 1日にかけての宿泊費込!
- 対象者 現在起業を考えている方、既に起業している経営者、企業内の新規事業担当
- 人 数 20名
- 留意事項 パワーポイントによりプレゼンテーションファイルを作成しますので、ノートPCをご持参ください。ノートPCをお持ちでない方は事前に御相談ください。

受講者の声

Q1. 受講して良かったポイントは? Q2. その後どう役立っていますか? Q3. このセミナーは受講すべき?

感謝感謝です。

第2期受講者 池 成姫さん
(株式会社COAROO 代表取締役)



A1.自分のビジネスを長期的に体系的に、そして客観的に考える良い機会となりました。考えるのと、日々の業務に追われて考えないのでは大違いですね。特にTEPのセミナーは講師陣がとにかく熱いし、説明が分かりやすい!!今も良き師匠になってくださって感謝、感謝です。

A2.商品の販売・営業用に、「資料」や「プロモーション」は付き物ですよね。それらを制作するときに、「自分のビジネスに対する姿勢」や「目標」の「言語化」や「数字化」する作業が必要ですが、その言葉や数字の方向付けに役立っています。仕事のパートナーや金融機関に対してもそれを言えるかどうかは大事ですね。

A3.他のセミナーと違います。受けた方がいいです!

融資を満額で頂けました。

第3期受講者 橋本 賢介さん
(create archives 代表)



A1.ビジネスの知識を幅広く一気に学べるので、講義が進む中で自分に何が足りないか非常に明確になっていきます。創業時の狭くなりがちな視野を力強く取り戻してくれる熱い講義の数々でした。様々なジャンルの受講生や講師の方々と知り合えたことも、非常に貴重な財産となりました。

A2.参加した一番の目的は、自力で事業計画書を一通り作れるようになるためでした。お陰様で、セミナーで作成したビジネスプランを基に融資の回答を満額で頂けました。プレゼン時に実際の現役投資家の方々から思わぬ高評価を頂けたことも、その後の行動の大きな自信となっています。

A3.集中した濃密な4日間が過ごせます。吸収すべき知識は山のようにあり、情報の整理も非常にハードでしたが、私の興したいビジネスの姿は完全に一新されました。起業に最善の近道を見つけるには非常に有効なセミナーです。本気の方には是非、オススメします。

一般社団法人 TXアントレプレナーパートナーズ (TEP)について

TEPは、日本の技術をビジネス化し社会普及させることを目的とするベンチャー企業の支援組織です。コア技術を持ち、そのビジネス化を目指すベンチャー企業を中心として、起業・経営経験が豊富なエンジェル投資家、専門的アドバイスが可能なメンター、ベンチャー企業との連携を望む大手企業らを会員として組成しています。ベンチャー企業の効率的・効果的な成長のため、大学や研究機関、地域行政をはじめ、海外の同様のベンチャーコミュニティにもネットワークを広げており、世界でも有数の技術系ベンチャー企業のエコシステムを構築しています。

一人で事業推進を行うには限界があります。

効果的に行うためには、資金を集め、人を集め、協力者を集めなければなりません。自分の考えを整理し、相手を説得するために必要なものとは?基本的な思考プロセスと、実践的な資料作成を泊り込みの講義とワークショップで集中訓練。TEPのサポート会員とともに次のステップに進んでいきましょう。

コーディネーター・講師 TEP 理事 岡村 一久

1985年インテルジャパン入社、NEC、富士通、東芝などの主要顧客の営業責任者を歴任。1999年米国 NuCore Technology 社(Sales director)。
2004年英国 Sonaptic 社(director, 日本代表)。2009年オランダ SiliconHive 社(日本代表)。2011年オランダ Intrinsic-ID 社(日本代表)



日程	時間	プログラム	担当講師
第1日目 10月31日(土)	9:30~	全体オリエンテーション	岡村 一久
	10:00~	自己紹介&プレゼンテーション	
	11:00~	ビジネスプラン策定の意義	永島 嘉治
	12:00~	昼食	
	13:00~	ビジネスプラン事例の紹介	岡村 一久
	13:30~	ビジネスモデルの構築・その1	徳橋 英治
	14:00~	ワークショップ&メンタリング	各講師および メンター
	15:00~	休憩	
	15:15~	ビジネスモデルの構築・その2	尾崎 典明
	16:15~	ワークショップ&メンタリング	
	17:15~	ラップアップ	岡村 一久
	18:00~	懇親会、三井ガーデンホテル柏の葉にて宿泊	
第2日目 11月1日(日)	9:15~	オリエンテーション&昨日の振り返り	岡村 一久
	9:30~	各者プレゼンテーション	
	11:00~	ワークショップ&メンタリング	各講師および メンター
	12:00~	昼食	
	13:00~	財務サマリー	八木 志津馬
	14:00~	ワークショップ&メンタリング	各講師および メンター
	15:00~	休憩	
	15:15~	説得力のあるプレゼンテーションのコツ	徳橋 英治
	16:15~	ワークショップ&メンタリング	各講師および メンター
	17:15~	ラップアップ(～17:30)	岡村 一久
第3日目 11月21日(土)	13:00~	オリエンテーション	岡村 一久
	13:15~	グループ内プレゼン&メンタリング	各講師および メンター
	15:15~	休憩	
	15:30~	グループ内ディスカッション、最終プレゼン選定	各講師および メンター
	17:30~	グループ内ディスカッション、最終プレゼン選定 (～18:00)	各講師および メンター
第4日目 12月5日(土)	13:00~	オリエンテーション	岡村 一久
	13:15~	代表者プレゼンテーション	審査員 (エンジュエル投資家)
	15:00~	休憩	
	15:15~	代表者プレゼンテーション	審査員 (エンジュエル投資家)
	17:00~	休憩(審査員審査)	
	18:00~	全体講評	岡村 一久
	18:30	解散	

現役スペシャリストが集う講師陣。熱意が違います！



株式会社のぞみ
マネジメントサポート
代表取締役 税理士
永島 嘉治



株式会社セルフ
トランセンドンス
代表取締役
徳橋 英治



S-factory 代表
コンサルタント・
ビジネスクリエイター
尾崎 典明



公認会計士
八木 志津馬

大手印刷会社、コンサルティング会社への転職、立ち上げ参画を経て、2010年現職、組織、人材コンサルティング会社設立、代表取締役に就任。今回担当するプレゼンテーションは、起業家支援に加え、大手一部企業でも実績ある内容。「顧客ニーズを踏まえ、プログラムを柔軟にカスタマイズすることが得意。最重視は“現場での実践”です！」

お申込み方法

✉ contact@tepweb.jp

下記内容をメールにてお送りください。

- 企業名
- 参加者の氏名、役職、電話番号およびメールアドレス
- 企業の設立年数、従業員数、資本金額
- 事業分野・マーケット (50文字以内)
- 自社の事業の強み、弱み (200文字以内)
- 将来的に目指すビジネス規模 (100文字以内)
- 当講座への参加目的 (400文字以内)

*お申し込み確認後、メールにて費用のお支払い方法等のご連絡を差し上げます。

*ご提出いただいた情報をもとに、セミナーでのグループ分けを行います。

*パワーポイントによりプレゼンテーションファイルを作成しますので、ノートPCをご持参ください。ノートPCをお持ちでない方は事前に御相談ください。

申し込み締め切り：2015年10月9日(金)

定員に達し次第締め切れます。お早めにお申し込みください。



会場のご案内

つくばエクスプレス
「柏の葉キャンパス」駅 西口 1分

KOIL

柏の葉オープンイノベーションラボ
千葉県柏市若柴 178 番地 4
柏の葉キャンパス 148 街区 2
ショッピングモール 6F